

PC 30: crescita del fatturato e mantenimento della redditività operativa

29/06/2011 | a cura di **Redazione Data Manager Online**

Il collegio sindacale di Solutions 30 (in Italia denominata PC30) riunitosi il 6 Aprile 2011, ha approvato il rapporto del direttivo, il bilancio sociale ed il bilancio dell'esercizio chiusosi il 31 Dicembre 2010 della società Solutions 30, nonché i conti consolidati (secondo le normative vigenti in Francia) del gruppo, che al collegio sono stati presentati da Gianbeppi Fortis, presidente del direttivo

Un insieme di attività in crescita

Commentando queste cifre, Gianbeppi Fortis sottolinea: "l'esercizio 2010 rappresenta una tappa importante per la crescita del nostro gruppo, che supera per la prima volta la barriera simbolica dei 50M€ di fatturato, nel contempo preservando intatti i suoi livelli di redditività".

L'anno scorso il gruppo non ha realizzato alcuna operazione di crescita esterna, concentrandosi sulle tre acquisizioni realizzate nel 2009. Questi sforzi si traducono nelle cifre qui riportate.

Il fatturato netto consolidato è pari a 54.7M€, valore leggermente superiore rispetto a quanto annunciato a fine gennaio. Si tratta di una crescita di 10M€, ovvero il 21.8%, rispetto al 2009.

Le filiali europee di Solutions 30 hanno realizzato nel 2010 un fatturato pari a 7.9M€, e rappresentano il 14.5% del fatturato complessivo del gruppo.

Per altro verso, nonostante l'integrazione delle attività derivanti dalle acquisizioni del 2009, la redditività operativa si mantiene saldamente all'interno dei valori storici, con un risultato corrente ante imposte pari all'8.25% del fatturato consolidato, in crescita del 18.7% ed in linea con gli obiettivi dichiarati.

Questo sviluppo è stato portato a termine grazie ad una costante volontà di miglioramento della performance operativa. Questa ricerca si è concretizzata nella semplificazione, in profondità, dell'organizzazione della rete di partner Solutions 30 e nella risoluzione delle principali ridondanze. Questa indispensabile trasformazione si è tradotta, nel 2010, in oneri non ricorrenti e in costituzione di fondi per oneri eccezionali pari a 1.9M€.

Una struttura finanziaria rinforzata

Questi oneri eccezionali, costituiti anche dai costi indotti dal trasferimento su Alternext, e per il riacquisto di azioni proprie da soci minoritari, non impediscono alla tesoreria immediatamente disponibile del gruppo di progredire da 1.5€ (+36%),

passando da 4.2M€ a 5.7M€. Nello stesso tempo, l'indebitamento a medio termine diminuisce di 0.6M€ (-26%), passando da 2.3M€ a 1.7M€. I capitali propri, superiori a 9M€, crescono del 17.8%.

L'offerta di acquisizione degli attivi patrimoniali e delle attività della società A&O, depositata recentemente da Solutions 30 presso il tribunale del commercio di Versailles non è stata accettata. Ciononostante, il gruppo ha allo studio altri obiettivi di crescita esterna e, grazie alla sua situazione di bilancio sana, intende perseguire il suo piano di espansione internazionale e di realizzare ulteriori operazioni di crescita esterna finanziate da fondi propri. Nel 2011, inoltre, il gruppo prevede un ulteriore esercizio dalla crescita, redditizia, a doppia cifra.