

Questo sito web utilizza i cookie per migliorare l'esperienza dell'utente. Proseguendo la navigazione l'utente acconsente l'uso di cookie in conformità con la Normativa vigente.

[Maggiori informazioni](#)

[Accetto](#)

Powered by cookie-script.com

UTENTI REGISTRATI: 41875 TESTI PUBBLICATI: 270662

f t g+ s LOGIN

HOME TECH INTRATTENIMENTO BUSINESS ATTUALITÀ RASSEGNA STAMPA BLOG SERVIZI REGISTRATI GRATIS

Pr Ne

COMUNICATI-STAMPA.NET  
L'informazione dalla fonte ufficiale

AZIENDALI

[Mi piace](#) [Condividi](#) [G+](#)

ULTIME NEWS

## Crescita organica per Solutions30

*Il gruppo mantiene un buon livello di redditività sia nella fase di start-up sia in quella di lancio delle attività più innovative*

June  
14  
2016



Mara Cappelletti  
Solutions 30

[Scheda utente](#)  
[Altri testi utente](#)  
[RSS utente](#)

[Scegli Tut](#)  
[Spa Solutions](#)



Soluzioni per le Nuove Tecnologie

Nel corso dell'esercizio fiscale 2015, il fatturato consolidato di SOLUTIONS 30 SE, pubblicato il 25 gennaio, è stato pari a € 125.200.000, in crescita del

12,1% rispetto all'anno precedente.

La crescita del business è essenzialmente organica. In Francia, è dipesa dall'aumento delle attività nel settore fibra ottica e nella diffusione di infrastrutture a banda larga.

A livello internazionale, le attività in Germania e nel Benelux sono state particolarmente soddisfacenti. Alla fine dello scorso anno, le attività della Spagna hanno tratto vantaggio dalla firma di un importante contratto di assistenza con Hewlett Packard.

Mantenimento di un elevato livello di redditività

L'EBITDA è stato di € 11,0 milioni, in crescita del 10%. Il suo progresso è stato rallentato leggermente nel secondo semestre nella fase di implementazione delle attività fibra ottica e Linky.

L'EBIT (Utile prima degli interessi e delle tasse) prima dell'ammortamento delle immobilizzazioni immateriali, incluso l'avviamento, è stato di € 9,3 milioni in crescita del 6,9% rispetto al 2014.

L'assenza di significative attività di crescita esterna nel corso dell'anno ha contribuito a contenere il livello degli oneri straordinari a € 0,5 milioni nel 2015 contro € 1,7 milioni nel 2014. L'ammortamento dell'avviamento è di € 1,2 milioni, senza variazioni rispetto al 2014.

L'utile netto prima dell'ammortamento dell'avviamento pari a € 7,3 milioni, è cresciuto del 37,7% rispetto al 2014.

L'utile netto (group share) è di € 6,1 milioni, in crescita del 52,5% rispetto al 2014.

Una solida struttura finanziaria

Il 31 dicembre 2015, il patrimonio netto del gruppo risulta pari a € 26,7 milioni (€ 19,0 milioni nel 2014).

Alla fine del 2015, la posizione di cassa lorda è stata di € 11,3 milioni (€ 5,2 milioni a fine 2014), per un debito lordo di € 22,5 milioni, € 6,6 milioni di prestiti bancari, a rispetto a € 9,2 milioni di fine 2014.



AZIENDALI

**Kerakoll H40 No Limits: Claudio Bisio e Paolo Cevoli protagonisti del nuovo spot on air durante gli Europei di calcio su RAI e SKY**



AZIENDALI

**Npo Sistemi: un approccio metodologico ai Servizi gestiti volto alla creazione di valore per il Cliente**



AZIENDALI

**Exe.it è diventata una B Corporation**

VEDI TUTTI

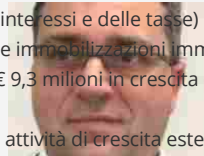
CORRELATI:  
Powered by Google



**Gran successo per il Gruppo Snai - Cogetech all...**



**Equiam SA: Scheda utente**



**Red Hat lancia Ansible 2.0 - maggiore supporto**



**Red Hat lancia Ansible 2.0 - maggiore supporto**

Il tasso di copertura da oneri finanziari EBIT (Utile prima degli interessi e delle tasse) alla fine del 2015 è pari a 28X. Questo indicatore esprime, in un contesto di bassi tassi di interesse, la buona capacità da parte dell'azienda di supportare la gestione finanziaria in linea con una strategia di crescita esterna in Francia e in Europa.

Ricavi del IQ in crescita del 21,9%

Il fatturato consolidato e oggetto di revisione contabile per il 1 ° trimestre 2016 è stato di € 36,0 milioni, in crescita del 21,9% rispetto al 1 ° trimestre del 2015.

In Francia, la crescita è stata prevalentemente organica, trainata in particolare dall'implementazione delle attività di fibra ottica e Linky. Negli altri paesi, le attività in continua crescita hanno visto un aumento del 49,7%, uguale è il peso della crescita organica e della crescita esterna grazie all'acquisizione delle aziende Rexion e Autronic portate a termina in Spagna rispettivamente nel novembre 2015 e marzo 2016.

Commentando i risultati, Gianbeppi Fortis, presidente del comitato esecutivo, ha dichiarato: "Siamo molto soddisfatti che i nostri contratti di assistenza sulla fibra ottica e sui contatori intelligenti siano partiti con successo e siano in crescita. Apprezzo l'impegno del team di SOLUTIONS 30, la cui professionalità, riconosciuta dai nostri clienti, ha portato a gestire in modo ottimale l'implementazione delle nostre attività nel settore Telecom e Energia in Francia.

Il nostro modello di business prevede l'applicazione su vasta scala di procedure e l'ottimizzazione dei tempi di intervento oltre a favorire la resa economica degli stessi al crescere dei volumi. Questo permette la crescita delle attività a ritmo costante, mantenendone la redditività.

Le prospettive per il 2016 sono buone. Prevediamo che continuerà la crescita del reddito a due cifre, obiettivo che il gruppo si è prefissato per il lungo termine".

Per l'anno in corso, SOLUTIONS 30 conferma la prospettiva di una crescita a due cifre del fatturato.

Link: <http://www.solutions30italia.it>

Licenza di distribuzione: 



**Mara Cappelletti**  
PR manager - Solutions 30

[Vedi la scheda di questo utente](#)

[Vedi altre pubblicazioni dell'utente](#)

[RSS di questo utente](#)

© Pensi che questo testo violi qualche norma sul copyright, contenga abusi di qualche tipo? [Leggi come procedere](#)