

Soluzioni di valore per l'assistenza tecnica

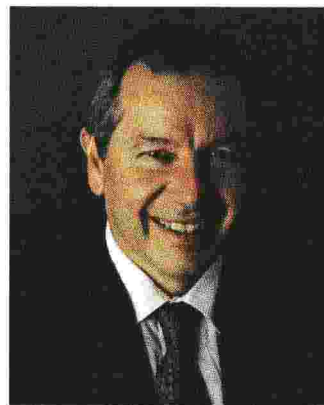
Grazie a nuove acquisizioni, partnership mirate e a un modello di business vincente, Solutions 30 è ormai leader nel settore dell'assistenza tecnica per le nuove tecnologie in tutta Europa.

Con la crescita del mercato digitale, sempre più ampio e sfaccettato nei suoi diversi aspetti, il gruppo Solutions 30 in oltre tredici anni di attività ha visto crescere con successo il proprio business. Partner affidabile, Solutions 30 offre un servizio di valore alle aziende che vogliono esternalizzare i servizi legati alle tecnologie, dalle più semplici alle più evolute. Avendo ormai conquistato una leadership nel settore informatico, la società sta esplorando nuove opportunità come rileva Ferruccio Borsani, neo presidente del consiglio di amministrazione di Solutions 30 Italia: "oltre a essere attiva nel settore Ict, in particolare nei servizi ai collegamenti a banda larga e al settore mobile che è cresciuto in maniera esponenziale negli ultimi venti anni, l'azienda sta modificando la propria offerta per essere attiva anche in altre industry come quella della domotica e dell'automation. In un mondo in cui l'efficienza energetica è uno dei temi portanti, un grande interesse è rivolto all'internet delle cose ed è anche prioritario ottenere una maggiore governance sull'utilizzo dell'energia e del-

le risorse". L'aumento del fatturato e la stabilità dei margini degli ultimi anni, hanno permesso a Solutions 30 di ottenere un ampliamento sia dei confini proprietari dell'impresa, con l'incremento di asset patrimoniali e numero dei dipendenti, sia della rete di clienti, fornitori e contatti con le istituzioni ottenendo una crescita mediante l'entrata in nuovi mercati oltre che attraverso le acquisizioni di alcune imprese portate a termine con successo in diversi paesi. È di fine 2015, l'annuncio della più recente acquisizione avvenuta in Spagna dove Solutions 30 è divenuta azionista di maggioranza della società spagnola Rexion, fornitore storico di soluzioni IT in Spagna e Portogallo per Hewlett-Packard. A gestire la nuova filiale di Solutions 30 in Spagna è stato chiamato Ruggero Fortis, direttore generale di Solutions 30 Italia il quale, con una serie di collaboratori, si occuperà di monitorare l'andamento operativo del nuovo assetto aziendale e di preparare l'integrazione dell'organizzazione di Rexion con quella di Solutions 30.

Ruggero Fortis, direttore generale di Solutions 30 Italia e presidente del CDA di Solutions 30 Spagna, ha commentato: "L'acquisizione di questa storica società e l'essere assicurati i contratti di assistenza IT e digitale per i clienti HP rafforzerà la nostra presenza in Spagna, mentre le buone prospettive per il settore IT e per i servizi alle tecnologie digitali, in generale, rappresentano una solida base per un ottimo sviluppo del mercato a livello globale."

Per l'esercizio 2015, il gruppo ha raggiunto ricavi consolidati pari a 125,1 milioni di €, in crescita del 12,2% rispetto al 2014 con ottimi andamenti



Ferruccio Borsani, presidente del CDA di Solutions 30 Italia

sia in Francia sia negli altri paesi tra cui Italia, Germania, Benelux e Spagna. Dal punto di vista operativo, il successo di Solutions 30 è strettamente legato all'accurata selezione di partner, al costante aggiornamento del personale, alla capacità di assicurare un servizio di alta qualità con costi e tempi certi, tutti elementi che hanno portato le attività di assistenza tecnica su un piano di elevata efficienza. Punto di forza della società sono i servizi erogati da una rete di tecnici specializzati presenti su tutto il territorio e la capacità di operare da remoto grazie alle piattaforme aziendali evolute.

"Con l'introduzione anche sul mercato italiano di Ict a banda larga o ultra larga fissa, della banda larga mobile e l'evoluzione verso la fibra e verso le reti 4G e 5 G, vi sarà una fruizione sempre più ampia di contenuti sui canali digitali. Prevediamo quindi che saranno siglati importanti accordi tra gli attori del settore Telecom e le grandi società di media - spiega Borsani -. In questo contesto si moltiplicheranno le installazioni, gli sviluppi di software uniti a integrazioni di device e Solutions 30 è il partner ideale per lavorare al fianco dei player che realizzeranno questi cambiamenti".

www.solutions30italia.it

