

Cresce dell'88% il fatturato nel primo trimestre 2019

- Francia: fatturato in crescita + 79%
- Altri paesi: fatturato in crescita + 107%

SOLUTIONS 30 SE, leader europeo di soluzioni per LE nuove tecnologie pubblica oggi i risultati del primo trimestre 2019.

In milioni di Euro (cifre non certificate)	1° trimestre		
	2019	2018	Var. %
Totale	160,4	85,2	+88%
<i>Francia</i>	101,3	56,7	+79%
<i>Internationale</i>	59,1	28,5	+107%

Una dinamica di crescita rafforzata da una riconosciuta capacità di consolidare il mercato

Il fatturato di SOLUTIONS 30 è cresciuto dell'88% nel primo trimestre del 2019, raggiungendo i 160,4 milioni di Euro. La crescita organica⁽¹⁾ si attesta al 43%. Questi risultati derivano da mercati che restano trainanti in tutta Europa e sono sostenuti dalla capacità del Gruppo di accelerare il consolidamento del settore in cui opera, ancora frammentato.

In Francia, SOLUTIONS 30 ha raggiunto un fatturato che ammonta a 101,3 milioni di Euro, in crescita del 79% (24% a perimetro costante). La crescita organica, ancora stabile nei settori delle telecomunicazioni (installazione di fibra ottica) e dell'energia (installazione di contatori intelligenti elettrici e gas), è stata rafforzata dal consolidamento della società CPCP nell'agosto 2018 e dall'acquisizione della società Sotranasa avvenuta lo scorso dicembre.

Negli altri paesi, il fatturato di SOLUTIONS 30 è aumentato del 107% (80% organico⁽¹⁾) raggiungendo i 59,1 milioni di Euro che rappresentano il 37% dei ricavi totali del Gruppo. Sostenuta dall'accelerazione del contratto di outsourcing firmato con Telenet, l'attività nel Benelux è quasi quadruplicata, raggiungendo i 30,9 milioni di Euro. In Spagna, i ricavi sono triplicati grazie all'effetto combinato di una forte crescita organica e del contributo delle attività di Salto, azienda che è stata integrata a ottobre 2018. Ovunque, il Gruppo continua la sua strategia riproponendo il modello definito in Francia che si basa sul consolidamento della rete territoriale associato alla diversificazione dei settori di attività.

Prospettive di crescita sostenute e redditività confermata

Forte di un inizio anno dinamico, SOLUTIONS 30 intende perseguire la sua strategia di sviluppo per tutto l'anno finanziario 2019 e continuare a porre le basi per raggiungere un fatturato da 1 miliardo di euro nel medio termine.

Favorendo la coesione di un mercato ancora molto frammentato e in sviluppo, il Gruppo è posizionato in maniera ideale per cogliere le opportunità di crescita esterna che gli consentono di accelerare la crescita organica. Pertanto, SOLUTIONS 30 conferma di stimare per il 2019 un nuovo esercizio di crescita dinamico e redditizio.

Webcast

Gianbeppi Fortis, Presidente del Consiglio di Amministrazione, e Amaury Boilot, Chief Financial Officer, commenteranno questa pubblicazione durante una conference call che si terrà in inglese oggi alle 18:00, ora di Parigi (CET).

Prossimo appuntamento

Fatturato del secondo trimestre e del primo semestre 2019, 22 luglio 2019 alle 18:00 (webcast 23 luglio 2019 alle 14:00 ora di Parigi)

(1) La crescita organica comprende le operazioni di outsourcing completate nel 2018: integrazione (a) delle attività di servizi locali di DXC Technology in Italia e (b) Unit-T, la nuova filiale del gruppo creata per gestire il contratto con Telenet. Operativamente, oltre che economicamente, queste transazioni corrispondono a nuove vincite contrattuali e sono ormai considerate come tali nei conti del Gruppo.

Chi è SOLUTIONS 30

Il gruppo SOLUTIONS 30 è leader in Europa nelle soluzioni per le nuove tecnologie. La sua missione è di rendere accessibile a tutti, privati e imprese, le nuove tecnologie che cambiano la vita quotidiana: ieri l'informatica e internet, oggi il digitale, domani le innovazioni che renderanno il mondo sempre più interconnesso in tempo reale. Forte di oltre 20 milioni di interventi realizzati dalla sua costituzione, la società è organizzata intorno a una rete di 8000 tecnici in maniera capillare presenti su tutto il territorio. SOLUTIONS 30 copre attualmente l'intero territorio in Francia, Italia, Paesi Bassi, Belgio e Germania e Spagna. La filiale italiana denominata Telima Italia è stata creata nel maggio del 2008 e rinominata SOLUTIONS 30 ITALIA nel maggio del 2013. Il capitale di SOLUTIONS 30 S.E. è composto da 104 057 392 azioni, pari al numero di diritti di voto teorici ed esercitabili.

SOLUTIONS 30 SE è quotata sul mercato Euronext Growth (ISIN FR0013379484 – codice ALS30) e alla Borsa di Francoforte sul circuito di negoziazione elettronico XETRA (FR0013379484 – codice 3OL2).

Indici : MSCI Europe Small Cap | Tech40 | CAC PME.

Ulteriori informazioni sono disponibili su: www.solutions30.com e www.solutions30italia.it

Contatti

Solutions 30

Nezha Calligaro
+352 2 837 1389 | nezha.calligaro@solutions30.com

Relations Investisseurs - France

Nathalie Boumendil
+33 (0)6 85 82 41 95 | investor.relations@solutions30.com

Relations Investisseurs -Europe & USA

John Klein
+44 (0)793 9230 260 | john.klein@solutions30.com

Listing Sponsor

Hervé Guyot
+33 (0)1 45 63 68 60 | hguyot@genesta-finance.com

Relations Presse

Samuel Beaupain
+ 352 2 777 4210 | media.relations@solutions30.com

Contatti stampa Italia

ENGAUGE

Mara Cappelletti | Ufficio stampa SOLUTIONS 30 Italia
+39 335 83 17 620 | mara.cappelletti@engage.it