

Crescita del fatturato + 79,8% nel primo semestre del 2019

- Francia: fatturato in crescita del 74,4%
- Altri paesi: fatturato in crescita del 90,3%
- Un modello solido che genera flusso di cassa

SOLUTIONS 30 SE, leader europeo nelle soluzioni per le nuove tecnologie, pubblica oggi il fatturato semestrale per la prima metà del 2019.

In milioni di Euro (cifre non certificate)	I semestre			II trimestre		
	2019	2018	Var. %	2019	2018	Var. %
Totale	317,8	176,7	+79,8%	157,4	91,5	+72,1%
<i>In Francia</i>	202,8	116,3	+74,4%	101,5	59,5	+70,6%
<i>Negli altri Paesi</i>	115,0	60,4	+90,3%	55,9	32,0	+74,7%

Una dinamica di crescita sempre molto sostenuta

SOLUTIONS 30 prosegue la sua traiettoria di forte crescita e annuncia per il primo semestre del 2019, un fatturato di 317,8 milioni di euro, in crescita del 79,8% (di cui il 36,9% di crescita organica¹). Solamente nel secondo trimestre, le entrate sono aumentate del 72,1% raggiungendo i 157,4 milioni di euro. La crescita organica è stata del 32,3%.

Il Gruppo continua a dimostrare la centratura del proprio posizionamento e della propria strategia nei mercati guidati dalla trasformazione digitale dell'economia e dall'esternalizzazione dei servizi di prossimità da parte dei principali gruppi tecnologici.

Francia: un'attività sostenuta dalle attività Telecom e Energia

In Francia, SOLUTIONS 30 ha fatto registrare nel primo semestre un fatturato pari a 202,8 milioni di euro, in aumento del 74,4% (20% crescita organica). Nel secondo trimestre le entrate sono aumentate del 70,6% (18,6% crescita organica), raggiungendo 101,5 milioni di euro. A una crescita organica ancora solida grazie all'installazione di fibra ottica e di contatori intelligenti per elettricità e gas, si aggiunge il consolidamento al 100% della società CPCP da agosto 2018 e della società Sotranasa dallo scorso dicembre.

Altri paesi: accordi strategici per prepararsi al futuro

Negli altri paesi, il fatturato del primo semestre è aumentato del 90,3% (69,8% crescita organica) raggiungendo i 115,0 milioni di euro, pari al 36% del fatturato totale del Gruppo. Solo nel secondo trimestre le vendite sono state pari a 55,9 milioni di euro, in aumento del 74,7% (57,7% crescita organica). L'aumento del 258% delle attività in Belgio, derivante principalmente dall'avvio del contratto di outsourcing firmato con Telenet, spiega ampiamente questa eccellente dinamica.

Nel corso del primo semestre, il Gruppo ha proseguito la propria strategia di integrazione della rete territoriale e di diversificazione dei settori di attività. In Germania, il Gruppo ha annunciato all'inizio di luglio la firma di due contratti ad alto potenziale, uno con Unitymedia e l'altro con il principale fornitore di elettricità e gas del paese, che ha dato inizio alla fase pilota dell'installazione di contatori intelligenti.

In Spagna, SOLUTIONS 30 ha recentemente concluso l'acquisizione di Provisiona, azienda con un fatturato di 3 milioni di euro e 42 dipendenti. Questa azienda è specializzata nella gestione di programmi di implementazione nel settore delle reti mobili dove opera per conto dei due principali produttori europei di apparati, Ericsson e Nokia. Si tratta di un'acquisizione strategica per il Gruppo che inizia a rendere concreta la sua volontà di posizionarsi sul mercato per lo sviluppo della rete 5G in Europa.

In Italia, SOLUTIONS 30 si è aggiudicata il suo primo contratto nel settore delle stazioni di ricarica per veicoli elettrici. Il principale produttore di elettricità del paese, ENEL ha assegnato al Gruppo la manutenzione di circa il 30% delle colonnine installate. Questo primo contratto rafforza le ambizioni di SOLUTIONS 30 in un settore che dovrebbe sperimentare una crescita sostenuta nei prossimi anni.

Una solida struttura finanziaria: capitale circolante controllato e flusso di cassa in aumento

Alla fine del primo semestre, il flusso di cassa lordo del Gruppo è stato pari a 94,8 milioni di euro, in aumento di 24,9 milioni rispetto a fine dicembre 2018. L'indebitamento finanziario lordo è diminuito di 5 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2018, raggiungendo i 77,3 milioni di euro. L'indebitamento finanziario netto del Gruppo a fine giugno 2019 ammonta a 17,5 milioni di euro, rispetto a 12,4 milioni di euro a fine dicembre 2018. L'ammontare dei crediti ceduti al factor ammonta a 46 milioni di euro rispetto a 51 milioni di euro a fine 2018. Nel primo semestre 2019, SOLUTIONS 30 ha ricevuto 10 milioni di euro a fronte di operazioni di outsourcing realizzate nel 2018.

Il Gruppo dimostra quindi la sua capacità di gestire una crescita molto sostenuta, generando contemporaneamente un aumento del flusso di cassa, corrispondente, per la quota non straordinaria, a circa il 6% delle vendite.

Un gruppo strutturato che conferma le prospettive di crescita sostenuta e redditizia

Durante il primo semestre, SOLUTIONS 30, che storicamente ha dato priorità alla propria crescita e ha scelto di allocare le proprie risorse per gestire questa crescita, ha confermato la volontà a procedere con il trasferimento della sua quotazione al mercato regolamentato di Euronext. È attualmente in fase di elaborazione un piano di azione atto ad allineare la governance del Gruppo e generare prospetti annuali 2019 in linea con le norme IFRS.

Parallelamente e forte dei buoni risultati di inizio anno, SOLUTIONS 30 conferma la sua ambizione di crescita sostenuta e redditizia, con l'obiettivo di raggiungere un miliardo di euro di fatturato nel medio termine. Il Gruppo continuerà a implementare una strategia equilibrata tra crescita interna ed esterna, cogliendo al tempo stesso opportunità per l'apertura di nuovi territori.

SOLUTIONS 30 si trova idealmente posizionata per beneficiare dei programmi di investimento attuali e futuri, in particolare nel settore della fibra e dei contatori intelligenti in Francia e negli altri Paesi. Il Gruppo si sta inoltre preparando a cogliere le opportunità di crescita rappresentate dalle stazioni di ricarica per veicoli elettrici, iniziando a firmare contratti in questo settore, e dall'arrivo delle reti 5G, come testimoniato dall'acquisizione della società Provisiona in Spagna.

Webcast

Un webcast in inglese si terrà giovedì 18 luglio alle 14:30 ora di Parigi (CET).

Prossimi appuntamenti finanziari

Risultati semestrali, 23 settembre 2019 alle 18h

(webcast 24 settembre 2019 alle 14:30 ora di Parigi).

Definizioni

¹La crescita organica comprende:

1. Le operazioni di outsourcing effettuate nel 2018, ovvero le attività di servizi di prossimità di DXC Technology in Italia e Unit-T, la nuova controllata del gruppo creata per gestire il contratto di servizi con Telenet,
2. La crescita organica raggiunta dalle società acquisite, che non avrebbe potuto essere conseguita dalla società acquisita se fosse rimasta indipendente o derivante da contratti trasferiti dal Gruppo. Ad esempio, quando il Gruppo ha firmato un contratto di 50 milioni di euro in 3 anni in Francia lo scorso settembre (vedi Comunicato stampa dell'11/09/2018), questo contratto è stato parzialmente trasferito alla società CPCP acquisita nell'agosto dello stesso anno. Questo contribuisce quindi al fatturato del 2019 della nuova filiale, ma proviene dall'attività storica del gruppo.

La crescita del Gruppo è dettagliata nella tabella sottostante:

	I semestre 2019				I semestre 2018
	Fatturato delle filiali storiche	Crescita organica da parte delle società acquisite	Crescita esterna	Totale	Totale
Totale	221,9	20,0	75,9	317,8	176,7
<i>In Francia</i>	123,7	15,6	63,4	202,8	116,3
<i>Negli altri Paesi</i>	98,2	4,4	12,4	115,0	60,4

Chi è Solutions 30 SE

Il gruppo SOLUTIONS 30 è leader in Europa nelle soluzioni per le nuove tecnologie. La sua missione è di rendere accessibile a tutti, privati e imprese, le nuove tecnologie che cambiano la vita quotidiana: ieri l'informatica e internet, oggi il digitale, domani le innovazioni che renderanno il mondo sempre più interconnesso in tempo reale. Forte di oltre 20 milioni di interventi realizzati dalla sua costituzione, la società è organizzata intorno a una rete di 8000 tecnici in maniera capillare presenti su tutto il territorio. SOLUTIONS 30 copre attualmente l'intero territorio in Francia, Italia, Paesi Bassi, Belgio e Germania e Spagna.

La filiale italiana denominata Telima Italia è stata creata nel maggio del 2008 e rinominata SOLUTIONS 30 ITALIA nel maggio del 2013. Il capitale di SOLUTIONS 30 S.E. è composto da 104 057 392 azioni, pari al numero di diritti di voto teorici ed esercitabili. SOLUTIONS 30 SE è quotata sul mercato Euronext Growth (ISIN FR0013379484 – codice ALS30) e alla Borsa di Francoforte sul circuito di negoziazione elettronico XETRA (FR0013379484 – codice 3OL2). Indici : MSCI Europe Small Cap | Tech40 | CAC PME.

Ulteriori informazioni sono disponibili su: www.solutions30.com e www.solutions30italia.it

Contatti

Solutions 30

Nezha Calligaro
+352 2 837 1389 | nezha.calligaro@solutions30.com

Relations Investisseurs - France

Nathalie Boumendil
+33 (0)6 85 82 41 95 | investor.relations@solutions30.com

Relations Investisseurs -Europe & USA

John Klein
+44 (0)793 9230 260 | john.klein@solutions30.com

Listing Sponsor

Hervé Guyot
+33 (0)1 45 63 68 60 | hguyot@genesta-finance.com

Relations Presse

Samuel Beaupain
+ 352 2 777 4210 | media.relations@solutions30.com

Contatti stampa Italia

ENGAUGE

Mara Cappelletti | Ufficio stampa SOLUTIONS 30 Italia
+39 335 83 17 620 | mara.cappelletti@engauge.it